



WIR SUCHEN DICH!

IT Sales / Business Development Manager (m/w/d)

VOLL- ODER TEILZEIT

DAS ERWARTET DICH:

- Du bist verantwortlich für den Vertrieb unserer Softwarelösung sowie von Dienstleistungen rund um unsere Software.
- Du bist die erste Ansprechperson für unsere Kunden und übernimmst die Kundenpflege und -akquise, indem du nachhaltig eine Beziehung zu ihnen aufbaust.
- Du lernst unsere Softwarelösung kennen und kannst auch technische Produktfragen (z.B. im Rahmen von Ausschreibungen) problemlos beantworten.
- Du überführst die Kundenanforderungen in entsprechende Angebote bzw. Entscheidungsvorlagen und koordinierst Proof of Concepts und After-Sales-Services.
- Du beobachtest den Markt, identifizierst Trends und leitest daraus Handlungsempfehlungen für den Vertrieb ab.
- Du repräsentierst die iconCXM bei Messen und Branchenveranstaltungen und erweiterst dein Netzwerk.

DAS BRINGST DU MIT:

- Ein abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung - vorzugsweise im technischen Bereich (z. B. Wirtschaftsinformatik)
- Fundierte Berufserfahrung im IT Vertrieb oder im IT Consulting
- Fundierte IT-Kenntnisse und ausgeprägtes technisches Wissen
- Du kennst idealerweise die Finanz- oder Versicherungsbranche und ihre Besonderheiten
- Ein sicheres Auftreten gepaart mit Gelassenheit und einer bodenständigen Art
- Du bist offen, zugänglich und liebst es zu Netzwerken
- Du bist zielorientiert, hast eine akkurate Arbeitsweise und ein Auge für Details
- Du arbeitest gern eigeninitiativ und agil und bist zuverlässig
- Bereitschaft zu gelegentlichen Reisetätigkeiten

DAS BIETEN WIR DIR:

 Tolles Team	 Home-Office	 Flexible Arbeitszeiten	 Team-Events	 Keine Kleiderordnung	 Gestaltungsfreiheit	 Weiterbildung
 Work-Life-Balance	 Zusätzliche Urlaubstage	 Nagelneues Büro	 Coworking Spaces	 Unbefristeter Arbeitsvertrag	 Feel-Good-Manager	 Weitere Benefits

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung!